



Penser Access by Carnegie

Kommunikation | Sverige | 17 maj 2024

Waystream

Tecken på att efterfrågan bottnar ur men produktmixen tynger bruttomarginalen

Bra försäljningsökning men produktmixen tynger bruttomarginalen

Waystream rapporterade ett Q1'24 med både positiva och mer utmanande inslag. Försäljningen växte med 17% y/y, där Norden utanför Sverige visade klart starkast tillväxt, +98%. Sverige var i princip oförändrat, samtidigt som Europa utanför Norden minskade med 39% y/y. Det var dock en klar förbättring från Q4'23, där minskningen uppgick till -77% y/y för geografien. Det är också fortfarande relativt sett små volymer, vilket skapar stora förändringar i årstakt. Bolagets satsningar på att öka försäljningen till operatörer bär frukt då försäljning till både DNA i Finland och Telia Estland nämns i rapporten. Bruttomarginalen påverkades negativt av produktmixen, där lager 2-produkter, med generellt lägre bruttomarginaler, utgjorde en betydande del av försäljningen. Bolaget lyckades väl med att minska lagernivåerna; varulagret minskade från 60 mkr i Q4'23 till 47 mkr i Q1'24. Däremot ökade kundfordringarna från 13 mkr till 28 mkr, vilket gör att den positiva effekten av lagerneddragningen inte får fullt genomslag i kassaflödet.

Den viktiga Europamarknaden har fortsatta makroekonomiska utmaningar

En av bolagets viktiga tillväxtstrategier, utöver att öka försäljningen till de stora teleoperatörerna, är att växa i Centraleuropa, med Tyskland som brohuvud. Det blir alltmer uppenbart att Tyskland lever i fortsatt makroekonomisk motvind, där EU-kommissionen i sin senaste prognos pekar ut tillväxten i Tyskland, +1% BNP-tillväxt, som den svagaste av alla EU-länder i 2025. Vi har därför justerat ner våra tillväxtförväntningar, men även våra kostnadsprognoser, vilket gör att genomslaget på EBIT är relativt begränsat i absoluta termer, -1 mkr i 2024e, -3 mkr i 2025e och -5 mkr i 2026e.

Marginellt lägre motiverat värde – fortsatt väsentlig potential när efterfrågan normaliseras

Vi sänker vårt motiverade värde marginellt till 26-41 (28-41), då lägre prognoser för försäljningstillväxt kompenseras av högre EV/S-multiplar i vår modell för värdeskapande. Vi anser att marknaden befinner sig i en cyklisk svacka och att efterfrågan och därmed tillväxten bör återvända till betydligt mer robusta nivåer i 2025e och 2026e. Vi anser fortsatt att Waystream är ett välskött bolag med stark marknadsposition i Sverige och övriga Norden, med en intressant utmanarposition på den centraleuropeiska marknaden för accesswitchar. Affärsmodellen är kapitallätt och det finns uppsida i våra prognoser om bolaget når sina finansiella målsättningar.

Estimatändring				Prognos (mkr)				Värde och risk		
	24e	25e	26e	2023	2024e	2025e	2026e	Motiverat värde	26,0 - 41,0 kr	
Totala intäkter	-14,7%	-15,1%	-15,7%	111	125	155	179	Aktiekurs	20,2 kr	
EBIT, just.	-64,9%	-10,2%	-14,8%	-25%	13%	24%	16%	Riskenivå	Medel	
EPS, just.	-72,1%	-10,2%	-14,8%	1	8	28	32	Kursutveckling 12 mån		
Kommande händelser				EBIT, just.	-5	1	21			
Q2 - rapport		11 juli 2024	EPS, just.	-0,6	0,0	2,5	3,0	Intressekonflikter		
Q3 - rapport		17 oktober 2024	EPS-tillväxt, just.	N.m.	N.m.	N.m.	16%	Yes	No	
Bolagsfakta (mkr)				EK/aktie	7,9	8,0	9,5	11,1	Likviditetsgarant	✓
Antal aktier		8,1m	Utdelning per aktie	0,0	0,5	0,8	1,0	Certified adviser	✓	
Börsvärde		163	EBIT-marginal	Neg.	0,5%	14,8%	14,6%	Transaktioner 12m	✓	
Nettoskuld		12	ROE, just.	Neg.	0,5%	29,1%	28,8%			
EV		175	ROCE, just.	Neg.	0,7%	24,8%	25,0%			
Free float		77%	EV/Sales	2,3x	1,5x	1,2x	1,0x			
Daglig handelsvolym, snitt		15k	EV/EBITDA	167,3x	23,1x	6,2x	5,5x			
Bloomberg Ticker		WAYS SS EQUITY	EV/EBIT	Neg.	305,6x	8,2x	7,1x			
Analytiker				P/E, just.	Neg.	N.m.	8,0x	6,8x		
Örjan Rödén			P/EK	3,4x	2,5x	2,1x	1,8x			
orjan.roden@carnegie.se			Direktavkastning	0,0%	2,5%	3,7%	5,0%			
			FCF yield	Neg.	8%	2%	8%			
			Nettoskuld/EBITDA	7,2x	-0,5x	-0,1x	-0,3x			

Investment case

Starka inträdesbarriärer och minskad konkurrens har skapat en stark marknadsposition

I takt med att den geopolitiska risken har förskjutits de senaste åren har Waystream lyckats ta marknadsandelar från Huawei och premium-segmentet präglas nu av Waystreams marknadsdominans. Bolagets satsningar på hållbarhet med lokal produktion har bidragit till detta, utöver den geopolitiska dimensionen. Samtidigt har den starka marknadspositionen samt den stabila historiken av fungerande och lättanvänd hård- och mjukvara lett till höga inträdesbarriärer. Vi ser kombinationen av dessa som mycket attraktiv.

Lönsam tillväxt

Med lokal produktion, hållbara produkter, fokus på kärnverksamhet och samarbete med partners inom resursintensiva områden har Waystream kunnat växa lönsamt. Vi bedömer att omsättningen i genomsnitt kommer fortsätta växa med höga tvåsiffriga tal kommande år, med fortsatt starka marginaler.

Står inför en kraftig expansion i Europa

Bredbandsinfrastrukturen förväntas växa kraftigt de närmaste åren i Europa. Exempelvis räknar FTTH Council Europe med att antalet nya uppkopplade hushåll i EU kommer växa med 11% CAGR per år de kommande fem åren. Till den ökade penetrationen tillkommer konvertering av äldre tekniker som har lägre hastigheter än dagens standard på minst 1 Gbit/s

Makroekonomisk motvind och lageravveckling sänker lönsamheten i och 2023 och 2024e

Waystream har drabbats av makroekonomisk motvind från kombinationen av höga räntor, svag konsumentkonjunktur och en allmän överbeställningscykel i hela värdekedjan, vilket har skapat en negativ marginalutveckling i 2023 och 2024. Samtidigt är utbytesbehovet av utrustning betydande och bolaget har tecknat flera ramavtal med teleoperatörer, senast Telenor, vilket bör ge en god återhämtning i 2025.

Bolagsprofil

Waystream är verksam inom bredbandsinfrastruktur. Bolaget producerar, säljer och marknadsför access-switchar som förbinder en bredbandskund till stornätet. Det är via access-switchen som operatörer styr kundens tjänsteutbud och den är därför central för operatörens förmåga att generera intäkter för en bredbandsuppkoppling. Bolaget är verksam i Sverige (37% av försäljningen 2023), Norden utanför Sverige (40%) och utanför Norden framför allt övriga Europa (24%).

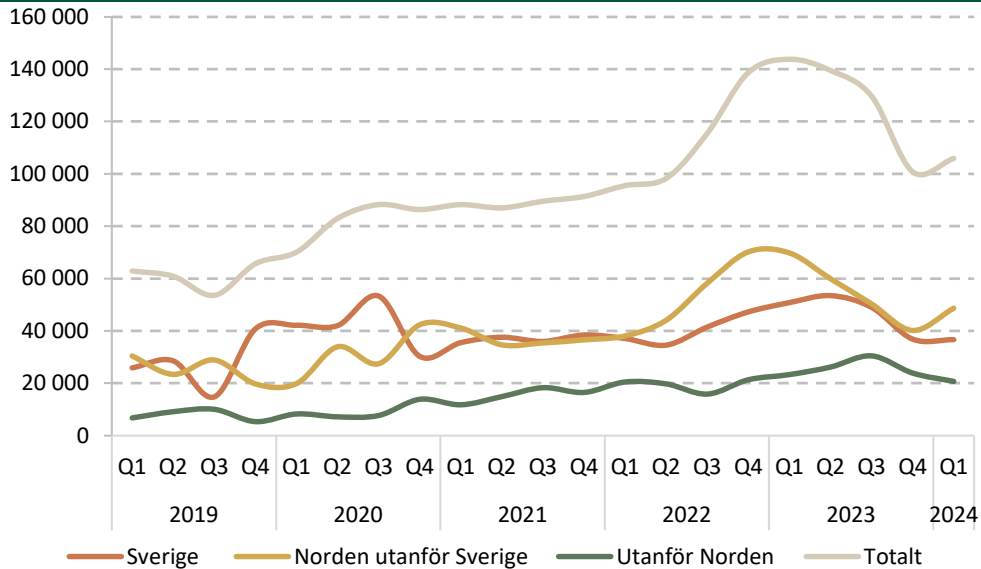
Värdering och motiverat värde

Vi använder en modell baserat på värdeskapande, som vi definierar som snittet av försäljningstillväxt adderat med snittet av EBITDA-marginalen, båda baserat på perioden 2024e-2026e. Bolag med liknade värdeskapande handlas på en EV/S på 1,6x, vilket vi använder för den lägre delen av vårt värderingsintervall, 26 kr per aktie. För den övre nivån på vårt värderingsintervall antar vi att bolaget når sin finansiella målsättning om en EBIT-marginal på 15-20% i 2025e, att jämföra med vår prognos som innebär en lägre marginal. Vi åsätter då aktien en EV/S på 2,5x, då det är rimligt att se en återgång till de värderingsnivåer som varade när lönsamheten var i linje med målsättningen. Sammantaget ger detta ett värde på 41 kr per aktie, vilket utgör den övre delen av vårt värderingsintervall.

Kvartalet i korthet

Waystream rapporterade ett Q1'24 med både positiva och mer utmanande inslag. Försäljningen växte med 17% y/y, där Norden utanför Sverige visade klart starkast tillväxt, +98%. Sverige var i princip oförändrat, samtidigt som Europa utanför Norden minskade med 39% y/y.

Figur 1: Försäljning per geografi, R12M

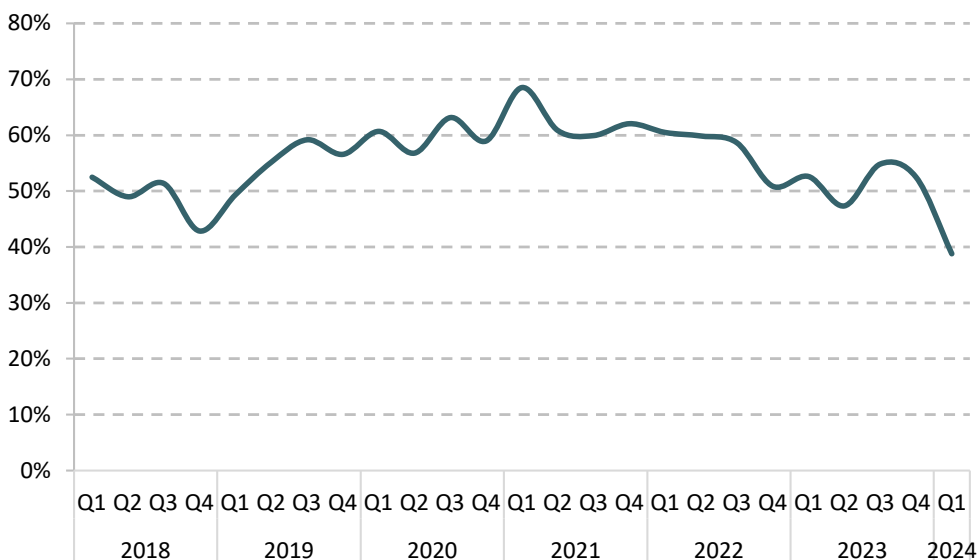


Källa: Waystream, Penser by Carnegie

Det var dock en klar förbättring från Q4'23, där minskningen uppgick till -77% y/y för geografin. Det är också fortfarande relativt sett små volymer, vilket skapar stora förändringar i årstakt. Bolagets satsningar på att öka försäljningen till operatörer bär frukt då försäljning till både DNA i Finland och Telia Estland nämns i rapporten. Totalt sett har försäljningen på R12M vänt uppåt, vilket är positivt då det indikerar att vi har passerat botten i lagerneddragningscykeln. Med det sagt så bedömer vi att investeringsviljan från kunder är fortsatt återhållsam i närtid, på grund av ett högt ränteläge och svag nyproduktionsmarknad, och det faktum att de stora teleoperatörerna fokuserar på att bygga färdigt 5G-näten i år.

Bruttomarginalen påverkades negativt av produktmixen, där lager 2-produkter, med generellt lägre bruttomarginaler, utgjorde en betydande del av försäljningen.

Figur 2: Bruttomarginal, kvartalsvis



Källa: Waystream, Penser by Carnegie

Bolaget lyckades väl med att minska lagernivåerna; varulagret minskade från 60 mkr i Q4'23 till 47 mkr i Q1'24. Däremot ökade kundfordringarna från 13 mkr till 28 mkr, vilket gör att den positiva effekten av lagerneddragningen inte får fullt genomslag i kassaflödet.

Lägre prognoser på grund av fortsatt makroekonomisk motvind

En av bolagets viktiga tillväxtstrategier, utöver att öka försäljningen till de stora teleoperatörerna, är att växa i Centraleuropa, med Tyskland som brohuvud. Det blir alltmer uppenbart att Tyskland lever i fortsatt tung makroekonomisk motvind, där EU-kommissionen i sin senaste prognos pekar ut tillväxten i Tyskland, +1% i BNP-tillväxt, som den svagaste av alla EU-länder i 2025. Vi har därför justerat ner våra tillväxtförväntningar, men även våra kostnadsprognoser, vilket gör att genomslaget på EBIT är relativt begränsat i absoluta termer, -1 mkr i 2024e, -3 mkr i 2025e och -5 mkr i 2026e.

Beräkning motiverat värde

Figur 3: Motiverat värde, lägre del av intervall		Figur 4: Motiverat värde, övre del av intervall	
Tillväxt 24e-26e	18%	Tillväxt 24e-26e	18%
EBITDA-marginal 24e-26e	15%	EBITDA-marginal 24e-26e	18%
Totalt	33%	Totalt	36%
Sales 24e-26e	136	Sales 24e-26e	136
Målmultipel	1,6	Målmultipel	2,5
Värde	218	Värde	340
Nettoskuld, senast	12	Nettoskuld 2024	12
Motiverat värde, mkr	206	Motiverat värde, mkr	328
Aktier	8	Aktier	8
Värde per aktie	26	Värde per aktie	41

Källa: Waystream, FactSet, Penser by Carnegie

Källa: Waystream, FactSet, Penser by Carnegie

Figur 5: Känslighetsanalys motiverat värde

		Försäljning				
		126	131	136	141	146
EV/S	0,6	8	8	9	9	9
	1,1	16	16	17	18	18
	1,6	24	25	26	27	28
	2,1	31	33	34	35	37
	2,6	39	41	42	44	46

Källa: Waystream, FactSet, Penser by Carnegie

Resultaträkning									
	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024e	2025e	2026e
Nettoomsättning	70	66	86	91	139	100	114	144	169
Övriga rörelseintäkter	5	9	4	8	11	11	11	11	10
Totala intäkter	75	74	90	100	149	111	125	155	179
Kostnad sålda varor	-35	-29	-35	-34	-62	-48	-58	-69	-81
Bruttoresultat	39	45	55	65	87	63	67	86	98
Övriga rörelsekostnader	-40	-31	-34	-41	-55	-61	-59	-58	-66
EBITDA	-1	14	21	25	33	1	8	28	32
EBITDA, justerad	-1	14	21	25	33	1	8	28	32
Avskrivningar	-30	-4	-6	-6	-7	-6	-7	-7	-7
EBITA, justerad	-31	10	16	19	26	-5	1	21	25
EBIT	-31	10	16	19	26	-5	1	21	25
EBIT, justerad	-10	10	16	19	26	-5	1	21	25
Finansnetto	0	-1	0	0	0	0	0	0	0
Resultat före skatt	-31	9	16	19	26	-6	1	21	25
Resultat före skatt, justerad	-10	9	16	19	26	-6	1	21	25
Total skatt	6	-2	-3	-4	-6	1	0	0	0
Nettoresultat	-25	7	12	15	21	-5	0	21	25
Nettoresultat, justerad	-4	7	12	15	21	-5	0	21	25
Omsättningsstillväxt	Neg.	0%	21%	11%	50%	-25%	13%	24%	16%
Bruttomarginal	56,4%	68,4%	63,9%	71,6%	63,0%	62,8%	58,6%	59,6%	57,9%
EBIT-marginal, justerad	Neg.	15,1%	18,1%	20,7%	18,9%	Neg.	0,5%	14,8%	14,6%
EPS, justerad	-0,56	0,93	1,50	1,83	2,45	-0,57	0,04	2,54	2,95
EPS-tillväxt, justerad	N.m.	N.m.	62%	22%	34%	N.m.	N.m.	N.m.	16%

Källa: Waystream, Penser by Carnegie

Kassaflödesanalys									
	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024e	2025e	2026e
EBIT	-31	10	16	19	26	-5	1	21	25
Övriga kassaflödesposter	30	4	6	6	7	5	1	1	1
Förändringar i rörelsekapital	5	-2	-10	2	-23	-18	23	-8	-2
Kassaflöde från den operationella verksamheten	3	12	12	27	10	-18	25	14	24
Investeringar i anläggningstillgångar	0	0	0	-1	0	0	0	0	0
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-5	-9	-4	-8	-9	-11	-11	-11	-10
Kassaflöde från investeringsverksamhet	-5	-9	-4	-9	-9	-11	-11	-11	-10
Fritt kassaflöde	-1	3	8	18	1	-29	14	3	14
Nyemission / återköp	0	3	0	1	0	0	0	0	0
Utdelningar	0	0	0	0	0	-6	0	-4	-6
Övriga poster	0	-2	-5	0	0	11	0	0	0
Kassaflöde från finansieringsverksamhet	0	1	-5	1	0	5	0	-4	-6
Kassaflöde	-1	4	2	18	1	-24	14	-1	8
Nettoskuld	7	1	-6	-24	-25	10	-4	-2	-10

Källa: Waystream, Penser by Carnegie

Balansräkning

	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024e	2025e	2026e
TILLGÅNGAR									
Goodwill	4	3	2	1	0	0	0	0	0
Övriga immateriella tillgångar	12	17	16	20	23	28	32	36	39
Materiella anläggningstillgångar	0	0	0	1	1	1	1	1	1
Övriga anläggningstillgångar	8	5	3	2	1	0	0	0	0
Summa anläggningstillgångar	23	26	21	24	25	29	33	37	40
Varulager	6	4	9	7	21	60	19	25	29
Kundfordringar	7	16	15	17	36	13	29	36	42
Övriga omsättningstillgångar	2	1	2	4	18	24	24	24	24
Likvida medel och kortfristiga placeringar	2	6	8	26	27	3	16	15	23
Summa omsättningstillgångar	17	28	34	55	102	100	88	100	118
SUMMA TILLGÅNGAR	41	54	55	78	127	129	121	137	158
EGET KAPITAL OCH SKULDER									
Eget kapital	16	26	39	54	75	67	67	79	93
Summa eget kapital	16	26	39	54	75	67	67	79	93
Långfristiga räntebärande skulder	1	0	0	0	0	0	0	0	0
Övriga långfristiga skulder	0	0	0	1	2	15	9	8	7
Summa långfristiga skulder	1	0	0	1	2	15	9	8	7
Kortfristiga räntebärande skulder	8	7	2	2	2	13	13	13	13
Leverantörsskulder	6	11	7	8	28	18	15	17	22
Övriga kortfristiga skulder	10	10	7	14	20	16	17	19	23
Summa kortfristiga skulder	23	27	16	23	50	47	45	49	58
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	41	54	55	78	127	129	121	137	158

Källa: Waystream, Penser by Carnegie

Tillväxt och marginaler

	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024e	2025e	2026e
Intäktstillväxt	Neg.	0%	21%	11%	50%	-25%	13%	24%	16%
EBITDA-tillväxt, justerad	Neg.	Neg.	51%	16%	32%	-96%	446%	274%	12%
EBIT-tillväxt, justerad	Neg.	Neg.	58%	21%	39%	Neg.	Neg.	N.m.	16%
EPS-tillväxt, justerad	N.m.	N.m.	62%	22%	34%	N.m.	N.m.	N.m.	16%
Bruttomarginal	56,4%	68,4%	63,9%	71,6%	63,0%	62,8%	58,6%	59,6%	57,9%
EBITDA-marginal	Neg.	21,6%	24,8%	27,3%	23,6%	1,4%	6,6%	19,6%	18,8%
EBITDA-marginal, justerad	Neg.	21,6%	24,8%	27,3%	23,6%	1,4%	6,6%	19,6%	18,8%
EBIT-marginal	Neg.	15,1%	18,1%	20,7%	18,9%	Neg.	0,5%	14,8%	14,6%
EBIT-marginal, justerad	Neg.	15,1%	18,1%	20,7%	18,9%	Neg.	0,5%	14,8%	14,6%
Vinst-marginal, justerad	Neg.	11,0%	14,1%	16,2%	14,8%	Neg.	0,3%	14,8%	14,6%

Källa: Waystream, Penser by Carnegie

Avkastning

	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024e	2025e	2026e
ROE, justerad	Neg.	34%	37%	32%	32%	Neg.	0%	29%	29%
ROCE, justerad	Neg.	34%	42%	39%	39%	Neg.	1%	25%	25%
ROIC, justerad	Neg.	39%	52%	60%	65%	Neg.	1%	30%	31%

Källa: Waystream, Penser by Carnegie

Kapitaleffektivitet

	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024e	2025e	2026e
Varulager / totala intäkter	8%	6%	10%	7%	14%	54%	16%	16%	16%
Kundfordringar / totala intäkter	10%	22%	16%	17%	24%	11%	23%	23%	24%
Leverantörsskulder / KSV	16%	36%	20%	22%	45%	38%	26%	25%	27%
Totala kortfristiga skulder / totala kostnader	31%	46%	23%	31%	43%	43%	38%	39%	39%
Rörelsekapital / totala intäkter	0%	2%	13%	8%	18%	56%	32%	31%	28%
Kapitalomsättningshastighet	3,0x	2,2x	2,2x	1,8x	1,9x	1,4x	1,6x	1,7x	1,7x

Källa: Waystream, Penser by Carnegie

Finansiell ställning

	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024e	2025e	2026e
Nettoskuld	7	1	-6	-24	-25	10	-4	-2	-10
Soliditet	40%	49%	71%	69%	59%	52%	55%	58%	59%
Nettoskulsättningsgrad	0,4x	0,0x	-0,2x	-0,4x	-0,3x	0,2x	-0,1x	0,0x	-0,1x
Nettoskuld / EBITDA	N.m.	0,1x	-0,3x	-1,0x	-0,8x	7,2x	-0,5x	-0,1x	-0,3x

Källa: Waystream, Penser by Carnegie

Aktiedata

	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024e	2025e	2026e
EPS	-3,64	0,93	1,50	1,83	2,45	-0,57	0,04	2,54	2,95
EPS, justerad	-0,56	0,93	1,50	1,83	2,45	-0,57	0,04	2,54	2,95
FCF per aktie	-0,22	0,38	0,96	2,18	0,12	-3,46	1,62	0,34	1,65
Utdelning per aktie	0,00	0,00	0,00	0,00	0,75	0,00	0,50	0,75	1,00
Eget kapital per aktie	2,40	3,36	4,80	6,74	8,99	7,93	7,97	9,47	11,1
Antal aktier vid årets slut, m	6,81	7,80	8,07	8,07	8,39	8,39	8,39	8,39	8,39
Antal aktier efter utspädning, snitt	6,81	7,80	8,07	8,07	8,39	8,39	8,39	8,39	8,39

Källa: Waystream, Penser by Carnegie

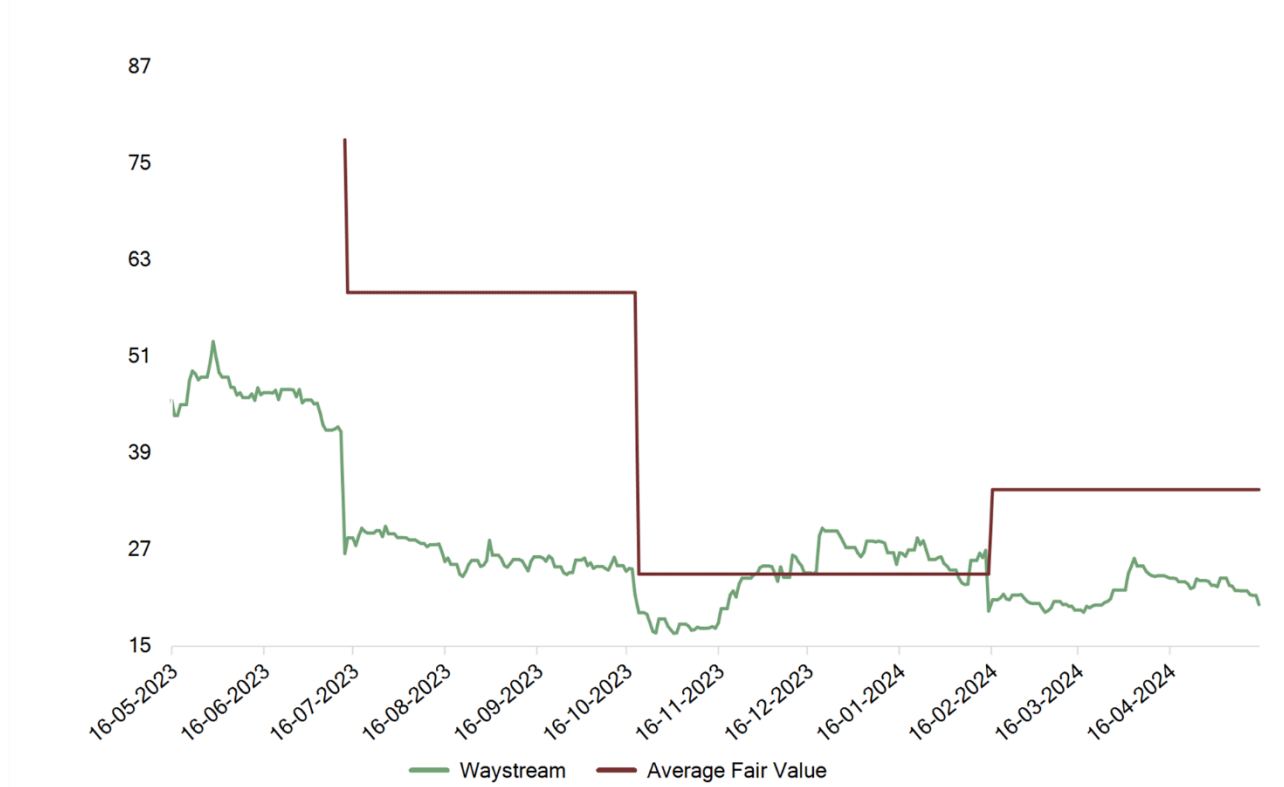
Värdering

	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024e	2025e	2026e
P/E, justerad	Neg.	4,6x	12,0x	13,2x	27,3x	Neg.	100x	8,0x	6,8x
P/EK	1,3x	1,3x	3,8x	3,6x	7,5x	3,4x	2,5x	2,1x	1,8x
P/FCF	Neg.	11,0x	18,9x	11,0x	100x	Neg.	12,5x	59,4x	12,2x
FCF-yield	Neg.	9%	5%	9%	0%	Neg.	8%	2%	8%
Direktavkastning	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	1,1%	0,0%	2,5%	3,7%	5,0%
Utdelningsandel, justerad	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	30,6%	0,0%	>100%	29,5%	33,9%
EV/Sales	0,4x	0,4x	1,6x	1,7x	3,5x	2,1x	1,5x	1,2x	1,0x
EV/EBITDA, justerad	Neg.	2,2x	6,5x	6,8x	15,7x	100x	23,1x	6,2x	5,5x
EV/EBIT, justerad	Neg.	3,1x	9,0x	9,0x	19,7x	Neg.	100x	8,2x	7,1x
EV	28	31	140	170	515	230	175	175	175
Aktiekurs	3,1	4,2	18,1	24,1	67,0	27,3	20,2	20,2	20,2

Källa: Waystream, Penser by Carnegie

Aktiekurs och genomsnittligt motiverat värde

Waystream (WAYS SS EQUITY)



Källa: Penser by Carnegie, IDC

Disclaimer

Carnegie Investment Bank AB

Carnegie Investment Bank AB (publ.) är en ledande investmentbank med nordiskt fokus. Företagen i Carnegiegruppen, tillsammans "Carnegie", adderar värde för institutioner, bolag och privatkunder inom områdena aktiehandel, investment banking och private banking. Carnegie har cirka 600 anställda, med kontor i sex länder.

Penser by Carnegie

I november 2023 förvärvade Carnegie affärsområdet för uppdragsanalys från Erik Penser Bank AB. Detta innefattade den verksamhet under vilken Erik Penser Bank AB t ex har publicerat analytjänsterna Penser Access och Penser Future. Denna verksamhet fortsätter att drivas hos Carnegie under varumärket Penser by Carnegie.

Värdering, metodologi och antaganden

Penser Access by Carnegie

Uppdragsanalys under Penser Access by Carnegie inkluderar analytikerns bedömning av ett motiverat värdeintervall på publiceringsdagen, baserat på olika värderingsmetoder. En ofta förekommande metod är diskonterat kassaflöde, där framtida kassaflöden diskonteras till ett nuvärde. Analytikerna kan även använda sig av andra värderingsmetoder, t ex P/E-tal eller EV/EBIT-multiplar, relativt jämförbara bolag för att få fram ett motiverat värde. För bolag där så är lämpligt, kan ett motiverat värdeintervall också baseras på analytikerns bedömning av en rimlig del av företagets substansvärde. Värdeintervallet representerar analytikerns bedömning vid skrivandet av analysen. För mer information om värderingsmodeller, klicka [här](#).

Penser Future by Carnegie

Uppdragsanalys under Penser Future by Carnegie innehåller inget motiverat värdeintervall, i stället utgår analytikern från fyra olika områden för att bedöma bolaget och belysa de styrkor och svagheter som observerats. De fyra områdena bedöms utifrån följande kriterier - Potential, Risk, Finansiell ställning samt Historik & meriter. Skalan sträcker sig från 1–5 där siffran 5 innebär hög poäng inom respektive område. Exempelvis innebär betyg: 5 på Potential att vi ser stor potential i verksamheten medan betyg: 5 för Risk innebär att vi bedömer risken som hög.

Uppdateringsfrekvens

Penser by Carnegies aktieanalys består av case-baserad analys, vilket medför att frekvensen av analysrapporter kan variera över tid. Om inte annat uttryckligen sägs i rapporten, uppdateras analysen kvartalsvis eller då det anses nödvändigt av analysavdelningen, t ex i händelse av signifikanta förändringar i marknadsbetingelser, eller vid händelser relaterade till emittenten/det finansiella instrumentet.

Analytiker intyganden

Analytikern, eller analytikerna, ansvarig(a) för innehållet i denna uppdragsanalys intygat, oavsett förekomsten av några potentiella intressekonflikter som hänvisas till här, att åsikterna som uttrycks i denna uppdragsanalys korrekt återspeglar analytikerns personliga åsikter om bolaget och instrumenten som omfattas. Vidare intygas att analytikern inte har fått, får eller kommer att få direkt eller indirekt ersättning relaterat till specifika rekommendationer eller åsikter i denna uppdragsanalys.

Potentiella intressekonflikter

Carnegie, eller dess dotterbolag, kan från tid till annan utföra investment banking-tjänster för, eller söka investment banking-tjänster eller annan verksamhet från, något bolag nämnt i denna rapport. Varje sådan offentligt tillkännagiven affär, under de senaste 12 månaderna, kommer att hänvisas till i denna uppdragsanalys. Ett regelverk för hantering av intressekonflikter är implementerat i Carnegie. Investment Banking och andra affärsavdelningar i bolaget är omgivna av informationsbarriärer för att begränsa flödet av känslig information. Personer utanför sådana barriärer kan få tillgång till känslig information endast efter att ha iakttagit tillämpliga förfaranden. Ersättningen till personer som är involverade i att förbereda denna uppdragsanalys är inte knuten till investment banking-transaktioner som utförs av bolaget eller en juridisk person inom samma grupp.

Konfidentiell och icke-publik information rörande Carnegie och dess kunder, affärsaktiviteter och andra omständigheter som kan påverka en tillgångs marknadsvärde ("känslig information") hålls strikt konfidentiell och får aldrig användas på ett otillbörligt sätt.

Interna riktlinjer är implementerade för att säkerställa analytikernas integritet och oberoende. I enlighet med riktlinjerna är analysavdelningen separerad från Investment Banking-avdelningen och det finns inga rapporteringslinjer mellan analysavdelningen och Investment Banking-avdelningen. Riktlinjerna innehåller också regler, som gäller, men inte är begränsade till, följande frågor; kontakter med bolag under täckning, förbud mot att erbjuda gynnsamma rekommendationer, personligt engagemang i bolag under täckning, deltagande i investment banking-aktiviteter, övervakning och granskning av analysrapporter, analytikerns rapporteringslinjer och analytikerns ersättning.

Andra väsentliga intressekonflikter

Denna rapport har beställts och betalats av emittenten ("issuer-paid research")

Distributionsbegränsningar

Denna uppdragsanalys tar inte hänsyn till de specifika investeringsmålen, den finansiella situationen eller de särskilda behoven hos någon specifik person som kan komma att ta emot den. Investerare bör söka finansiell rådgivning om lämpligheten att investera i värdepapper som diskuteras i denna uppdragsanalys och bör förstå att uttalanden om framtida utsikter kanske inte förverkligas. Tidigare resultat är inte nödvändigtvis en vägledning för framtida resultat. Carnegie och dess dotterbolag tar inget ansvar för någon direkt skada eller följdskada, inklusive, utan begränsning, någon förlust som uppstår på grund av användningen av denna uppdragsanalys eller dess innehåll. Denna uppdragsanalys får inte reproduceras, distribueras eller publiceras av någon mottagare för något syfte. Dokumentet får inte distribueras till personer som är medborgare i eller bosatta i något land där sådan distribution är förbjuden enligt tillämpliga lagar eller andra föreskrifter.

Denna uppdragsanalys distribueras i Sverige av Carnegie Investment Bank AB. Carnegie Investment Bank AB är en bank med säte i Sverige, med begränsat ansvar, auktoriserad och reglerad av Finansinspektionen. I Finland utges denna uppdragsanalys av Carnegie Investment Bank AB, finska filialen. Den finska filialen är auktoriserad av den svenska finansinspektionen (Finansinspektionen) och omfattas av begränsad reglering av finska finansinspektionen (Finanssivalvonta). I Norge ges den här uppdragsanalysen ut av Carnegie AS, ett helägt dotterbolag till Carnegie Investment Bank AB. Carnegie AS regleras av den norska finansinspektionen (Finanstilsynet). I Danmark ges den här uppdragsanalysen ut av Carnegie Investment Branch, danska filialen. Den danska filialen är auktoriserad av den svenska finansinspektionen (Finansinspektionen) och omfattas av begränsad reglering av den danska finansinspektionen (Finanstilsynet).

Denna uppdragsanalys distribueras i USA av Carnegie Inc., en USA-registrerad broker-dealer och medlem av FINRA och SIPC. Carnegies analytiker utanför USA är anställda av icke-amerikanska associerade bolag till Carnegie Inc ("non-US affiliates") som inte omfattas av FINRA-föreskrifter. Generellt sett är Carnegies analytiker inte registrerade eller kvalificerade som analytiker hos FINRA och är därför inte föremål för de begränsningar som FINRAs regel 2241 är avsedda att förhindra vad gäller intressekonflikter, genom att bland annat förbjuda viss typ av ersättning, begränsa analytikerns handel och begränsa kommunikation med företagen som är föremål för analysrapporten.

Analysrapporter som distribueras i USA är avsedda endast för större amerikanska institutionella investerare och amerikanska institutionella investerare som definieras enligt regel 15a-6 i Securities Exchange Act of 1934. Denna uppdragsanalys tillhandahålls endast för informationsändamål och får under inga omständigheter användas eller betraktas som ett erbjudande att sälja eller en uppmaning att köpa några värdepapper.

Rapporter relaterade till aktieinstrument är utarbetade av icke-amerikanska associerade bolag till Carnegie och distribueras i USA av Carnegie Inc. enligt regel 15a-6(a)(3). När rapporten distribueras av Carnegie Inc, tar Carnegie Inc ansvaret för uppdragsanalysen.

Personer i USA som vill genomföra transaktioner baserade på denna uppdragsanalys bör kontakta Carnegie Inc. Investerare i USA bör vara medvetna om att investeringar i icke-amerikanska värdepapper innebär vissa risker. Värdepappren från icke-amerikanska emittenter är inte alltid registrerade hos, eller omfattas av, de nuvarande informationsrapporterings- och revisionsstandarderna hos US Securities and Exchange Commission

Denna uppdragsanalys har utfärdats i Storbritannien av Carnegie UK, som är den engelska filialen till Carnegie Investment Bank AB. Carnegie UK är auktoriserad och reglerad av Financial Conduct Authority (FCA)

Analysdisclaimer

Denna uppdragsanalys tillhandahålls endast för informationsändamål och får under inga omständigheter användas eller betraktas som ett erbjudande att sälja, eller en uppmaning att köpa eller sälja, något relevant finansiellt instrument. Denna uppdragsanalys har beställts och betalats av emittenten och bör därför betraktas som en marknadsföringskommunikation (dvs inte investeringsrekommendation). Betalning för rapporten har avtalats i förväg på en icke-återbetalningsbar basis. Som uppdragsanalys kan detta material betraktas som en acceptabel mindre icke-monetär förmån enligt MiFID II. Det har inte utarbetats i enlighet med de rättsliga krav som är utformade för att främja oberoende investeringsanalys. Det är dock fortfarande föremål för ett förbud mot handel före spridningen av rapporten.

Carnegie Investment Bank AB är ansvarigt för framställandet av denna uppdragsanalys i Sverige, Finland, Danmark och Storbritannien. Carnegie AS är ansvarigt för framställandet av denna uppdragsanalys i Norge. Carnegie Inc. är ansvarigt för denna uppdragsanalys i USA.

Informationen i denna uppdragsanalys hämtades från olika källor. Medan all rimlig omsorg har tagits för att säkerställa att informationen är sann och inte vilseledande, ger Carnegie ingen representation eller garanti, uttrycklig eller underförstådd, om dess korrekthet eller fullständighet. Carnegie, dess dotterbolag eller någon av deras ledande befattningshavare, anställda eller styrelsemedlemmar kan ha ett innehav i, eller på annat sätt vara intresserade av transaktioner i, värdepapper som direkt eller indirekt är föremål för uppdragsanalys. Alla betydande finansiella intressen som innehas av analytikern, Carnegie eller en juridisk person i samma grupp i förhållande till emittenten kommer att hänvisas till i Företagsspecifika upplysningar härunder samt Intressekonflikter på rapportens förstasida.

Företagsspecifika upplysningar

Delar av denna uppdragsanalys kan ha lämnats till emittenten före dess publicering

Copyright © 2024 Carnegie

Carnegie Investment Bank AB
Regeringsgatan 56
SE-103 38 Stockholm
Tel +46 8 676 88 00 Fax +46 8 676 88 95